

	<p>Aprile 2010 – Febbraio 2011 Schering – Plough S.P.A. Milano</p> <p>Area Manager Specialty Care Anestesia</p> <ul style="list-style-type: none"> • Area di competenza Centro – Nord Italia • Gestione di una rete vendita formata da 11 Product Specialists • Inquadramento : Quadro A 1 <p>Febbraio 2011 - OGGI UCB PHARMA Milano</p> <p>Regional Sales Manager Nord Italia</p> <ul style="list-style-type: none"> • Area di competenza – Nord Italia • Gestione di una rete vendita formata da 7 Product Specialists • Inquadramento : Quadro A 1
--	---

[Inserire separatamente le esperienze professionali svolte iniziando dalla più recente.]

<p>Sostituire con date (da - a)</p>	<p>REGIONAL SALES MANAGER</p> <p>lavoro o posizione ricoperta</p> <hr/> <p>UCB PHARMA VIA GADAMES 57 MILANO</p> <p>nome e l'indirizzo del datore di lavoro (se rilevante, inserire indirizzo completo e sito web)</p> <hr/> <p>Gestione di una rete vendita formata da 7 Product Specialist</p> <p>Condivisione con altre funzioni aziendali delle attività medico marketing legate all' area terapeutica di appartenenza</p> <hr/> <p>principali attività e responsabilità</p> <hr/> <p>FARMACEUTICO</p> <p>tipo di attività o settore</p>
-------------------------------------	--

<p>ISTRUZIONE E FORMAZIONE</p>	<p>1984-1988 Liceo Scientifico Statale S. G.Galilei Alessandria</p> <ul style="list-style-type: none"> • Diploma di maturità scientifica
---------------------------------------	--

	1989-Gennaio 1994 Università degli Studi di Pavia <ul style="list-style-type: none"> • Laurea in Farmacia
--	---

[Inserire separatamente i corsi frequentati iniziando da quelli più recenti.]

Sostituire con date (da - a)	2002 Public Speaking e gestione riunioni di lavoro. Problem Solving	Sostituire con il livello QEQ o altro, se conosciuto
	2003 Il coaching	
	2004 Leadership and management	
	2005 Progettare e gestire una rete istituzionale	
	2008 Management Excellence Program	
	2009 Coaching Situazionale	
	2010 L'arte della presenza	
	2011 La leadership situazionale	
	2012 ROPE un nuovo modello comunicativo	
	2013 La strategia del coaching continuo	

COMPETENZE PERSONALI	
-----------------------------	--

Lingua madre	ITALIANO				
Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
INGLESE	MEDIO	MEDIO	MEDIO	MEDIO	MEDIO
	Sostituire con il nome del certificato di lingua acquisito. Inserire il livello, se conosciuto				

lingua	Inserire il livello	Inserire il livello	Inserire il livello	Inserire il livello	Inserire il livello
	Sostituire con il nome del certificato di lingua acquisito. Inserire il livello, se conosciuto				
	Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue				

Competenze comunicative	possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza nel settore vendite e gestione del personale
-------------------------	---

Competenze organizzative e gestionali	leadership (attualmente responsabile di un team di 7 persone)
---------------------------------------	---

Competenze professionali	buona padronanza dei processi legati allo sviluppo medico marketing di un prodotto farmaceutico
--------------------------	---

Competenze informatiche	buona padronanza degli strumenti Microsoft Office
-------------------------	---

Altre competenze	
------------------	--

Patente di guida	Patente B
------------------	-----------

ULTERIORI INFORMAZIONI	
---------------------------	--

Pubblicazioni	
Presentazioni	
Progetti	
Conferenze	
Seminari	
Riconoscimenti e premi	
Appartenenza a gruppi / associazioni	
Referenze	

ALLEGATI	